

Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.В.ДВ.08.01 Коммерческое право

наименование дисциплины (модуля) в соответствии с учебным планом

Направление подготовки / специальность

40.03.01 Юриспруденция

Направленность (профиль)

40.03.01.32 Общеправовой

Форма обучения

очная

Год набора

2021

Красноярск 2022

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Программу составили _____

_____ кандидат юридических наук, доцент кафедры коммерческого,
_____ предпринимательского и финансового права ЮИ СФУ, Егорова Лариса

_____ Юрьевна

_____ должность, инициалы, фамилия

1 Цели и задачи изучения дисциплины

1.1 Цель преподавания дисциплины

Предметом коммерческого права является регулирование отношений по осуществлению и организации коммерческой или, что одно и то же, торговой деятельности. В переводе с латинского *commercium* – это торговля – исторически первый и один из самых распространенных видов предпринимательской деятельности со всеми ее основными признаками, но существующий в особой области хозяйственной деятельности – в сфере товарного обращения и требующий в силу своей специфики особого правового регулирования.

Потребности регулирования товарных рыночных отношений оказали определяющее воздействие на развитие гражданского права, основных его институтов (договорного права, ценных бумаг, института кредитования и многих других). Активное развитие коммерческого права под влиянием потребностей торговли, а также широкого применения обычаев делового оборота, необходимость унификации торговых правил обусловило его более прогрессивный характер по сравнению с гражданским правом, характеризующимся статичностью, формализованностью и пронизанным «духом национальной обособленности». Это наглядно проявилось в выработке коммерческим правом большого числа новых правовых конструкций и институтов, воспринятых позднее гражданским правом. Однако такое заимствование не устранило отличительных черт этих конструкций и институтов, обусловленных их применением в сфере оптовой торговли, не остановило дальнейшего самостоятельного развития коммерческого права.

В качестве отличительных признаков отрасли коммерческого права традиционно выделяют большую гибкость, приспособляемость к изменяющимся условиям и потребностям торговой деятельности, более полный учет обычаев торгового (делового) оборота, требование беспрепятственности совершения сделок, презумпцию возмездности сделок, более строгие условия ответственности (ответственность без вины).

Самостоятельный характер торгового права обосновывается наличием в области торговли институтов и правовых норм, регламентирующих оборот в сфере оптовой торговли и совершенно не свойственных гражданскому праву; специальным субъектным составом торговых правоотношений, широким развитием самостоятельности и инициативы субъектов торговли, сочетающимся с мерами публичного контроля, отсутствующими в остальном имущественном обороте; необходимостью обеспечения быстроты, устойчивости и определенности торгового оборота, достигаемых специальными способами правового регулирования; созданием специальных судов, рассматривающих торговые споры.

В подавляющем большинстве развитых западных странах наряду с Гражданскими кодексами приняты и действуют Торговые кодексы или специальные торговые законы, что в научной литературе определяется как дуализм частного права. Более трех столетий наряду с гражданским преподается коммерческое право и существует мощное научное обеспечение торговой деятельности, как специфического вида предпринимательской

деятельности.

Становление и развитие торгового права в России характеризуется существенными особенностями. В нашей стране торговля переживала периоды активного роста и долговременных спадов. Торговое законодательство и наука торгового права развивались со значительным отставанием от потребностей общества. По существу, как самостоятельная наука и как учебная дисциплина торговое право сформировалось во второй половине XIX века и в этот же период начался процесс его кодификации, прерванный социалистической революцией. В период существования планово-административной системы хозяйствования, отвергавшей свободу предпринимательской, а, следовательно и торговой деятельности, торговое право по объективным причинам оставалось невостребованным.

Становление современного российского коммерческого права происходит в других социально-экономических условиях. Стоящие перед современной Россией задачи создания многоукладной рыночной экономики требуют адекватного научного и кадрового обеспечения.

В этой связи преподавание курса «Коммерческое право» имеет целью формирование общих и профессиональных компетенций юристов-бакалавров, приобретение ими системы научных знаний и практических навыков в области правового регулирования товарного оборота в условиях рыночной экономики, формирование способностей в применении правовых норм и нормативных юридических средств при осуществлении данной деятельности.

Коммерческое право России использует многие организационно-правовые и договорные формы осуществления торговой деятельности, апробированные и успешно применяемые за рубежом. Однако необходимо учитывать, что западное торговое законодательство и правовая наука отражают особенности торговой деятельности в условиях развитого товарного рынка, в России же товарный рынок только формируется, поэтому одной из важных целей данного курса является развитие навыков и компетенций по формированию собственной точки зрения по дискуссионным вопросам, по анализу и применению норм зарубежного и международного права, регулирующих отношения в торговой сфере.

1.2 Задачи изучения дисциплины

Изучение дисциплины «Коммерческое право» преследует решение задач получения студентами теоретических знаний и развитие профессиональных (ПК) компетенций в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Содержание учебного материала данной дисциплины определяется неудовлетворительным состоянием российского законодательства о торговой деятельности (противоречивостью и разрозненностью нормативных установлений, отсутствием единого кодифицированного акта, четкой и обоснованной системы регулирования рыночных отношений), а также необходимостью преодоления противоречия научных подходов к понятию коммерческого права (определению предмета, метода, принципов правового регулирования), в силу которых происходит отождествление коммерческого

(торгового) права с иными отраслями права (гражданским, предпринимательским).

В связи с изложенным, российскому коммерческому праву свойственна совершенно особая теоретическая и практическая задача – правовое содействия становлению и развитию российского товарного рынка. Не создав необходимые звенья рыночной системы, нельзя рассчитывать на успешное развитие рыночных отношений. Теория коммерческого права призвана изучать и подготавливать научно обоснованные предложения о законодательных мерах по совершенствованию организации субъектов торгового оборота, развитию структуры и инфраструктуры товарного рынка.

Таким образом, дисциплина «Коммерческое право» ориентирована на получение и формирование у студентов нижеперечисленных навыков и умений в следующих областях.

В области профессиональной компетенции (ПК):

- способность участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем сврей профессиональной деятельности (ПК-1);
- способность юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства (ПК-6);
- владеть навыками подготовки юридических документов (ПК-7);
- способность толковать нормативные правовые акты (ПК-15);
- способность давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности (ПК-16).

1.3 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения по дисциплине
ПК-2: Способен квалифицированно реализовывать нормативные регулятивные средства и принимать правоприменительные акты в конкретных сферах юридической деятельности	
ПК-2.1: Корректно определяет юридические факты в процессе осуществления правоприменительной деятельности	понятие юридических фактов и особенности их определения в процессе осуществления правоприменительной деятельности выявлять юридические факты, необходимые для решения практических задач в процессе осуществления правоприменительной деятельности навыками выявления значимых юридических фактов в процессе осуществления правоприменительной деятельности

ПК-2.2: Определяет совокупность нормативных регулятивных средств для непосредственной реализации и применения в конкретной сфере юридической деятельности	понятие и виды регулятивных средств для непосредственной реализации и применения в конкретной сфере определять необходимые нормативные регулятивные средства для непосредственной реализации и применения в конкретной сфере
	навыками применения нормативных регулятивных средств в конкретной сфере
ПК-3: Способен провести примирительные процедуры в различных сферах профессиональной деятельности	
ПК-3.1: Оценивает перспективность спора для применения примирительных процедур	законодательство и правоприменительную практику по вопросу (предмету) спора оценивать перспективность спора для применения примирительных процедур навыками оценивания перспективности спора для применения примирительных процедур
ПК-5: Способен консультировать по правовым вопросам и осуществлять правовую экспертизу документов	
ПК-5.1: Дает устные и письменные консультации по правовым вопросам в различных сферах профессиональной деятельности	законодательство и правоприменительную практику по вопросу консультирования устно или письменно сформулировать ответ по конкретному вопросу, затрагивающему коммерческую деятельность навыками устного или письменного формулирования ответов по конкретному вопросу, затрагивающему коммерческую деятельность

1.4 Особенности реализации дисциплины

Язык реализации дисциплины: Русский.

Дисциплина (модуль) реализуется без применения ЭО и ДОТ.

2. Объем дисциплины (модуля)

Вид учебной работы	Всего, зачетных единиц (акад. час)	е
		1
Контактная работа с преподавателем:	1,5 (54)	
занятия лекционного типа	0,5 (18)	
практические занятия	1 (36)	
Самостоятельная работа обучающихся:	1,5 (54)	
курсовое проектирование (КП)	Нет	
курсовая работа (КР)	Нет	

3 Содержание дисциплины (модуля)

3.1 Разделы дисциплины и виды занятий (тематический план занятий)

№ п/п	Модули, темы (разделы) дисциплины	Контактная работа, ак. час.							
		Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа				Самостоятельная работа, ак. час.	
				Семинары и/или Практические занятия		Лабораторные работы и/или Практикумы			
		Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС
1. Введение в коммерческое право.									
	1. Введение в коммерческое право.	2							
	2. Введение в коммерческое право.							6	
2. Общие положения коммерческого права									
	1. Субъекты коммерческой деятельности.	2							
	2. Субъекты коммерческой деятельности.			4					
	3. Субъекты коммерческой деятельности.							8	
	4. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации.	2							
	5. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации.			4					
	6. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации.							6	
	7. Государственное регулирование в сфере товарного обращения.	1							

8. Государственное регулирование в сфере товарного обращения.			2					
9. Государственное регулирование в сфере товарного обращения.							4	
10. Структура и инфраструктура товарного рынка. Правовое содействие их развитию.	1							
11. Структура и инфраструктура товарного рынка. Правовое содействие их развитию.			2					
12. Структура и инфраструктура товарного рынка. Правовое содействие их развитию.							2	
13. Конкуренция в коммерческой (торговой) деятельности	1							
14. Конкуренция в коммерческой (торговой) деятельности			2					
15. Конкуренция в коммерческой (торговой) деятельности							4	
16. Реклама в торговой деятельности.	1							
17. Реклама в торговой деятельности.			4					
18. Реклама в торговой деятельности.							6	
3. Договоры в товарном обращении.								
1. Система договоров коммерческого права	1							
2. Система договоров коммерческого права			2					
3. Система договоров коммерческого права							2	
4. Заключение торговых договоров.	1							
5. Заключение торговых договоров.			4					
6. Заключение торговых договоров.							4	
7. Изменение условий и расторжение договоров.	1							

8. Изменение условий и расторжение договоров.			4					
9. Изменение условий и расторжение договоров.							4	
10. Ответственность за нарушение торговых договоров	1							
11. Ответственность за нарушение торговых договоров			4					
12. Ответственность за нарушение торговых договоров							4	
4. Послеторговые отношения.								
1. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества.	2							
2. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества.			2					
3. Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества.							2	
4. Организация договорной работы в коммерческих организациях.	2							
5. Организация договорной работы в коммерческих организациях.			2					
6. Организация договорной работы в коммерческих организациях.							2	
7.								
Всего	18		36				54	

4 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

4.1 Печатные и электронные издания:

1. Богданова Е. Е., Малеина М. Н., Василевская Л. Ю., Гринь Е. С., Гринь О. С., Подузова Е. Б. Договорное право России: реформирование, проблемы и тенденции развития: Монография(Москва: ООО "Юридическое издательство Норма").
2. Толкачев А.Н. Коммерческое право: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки "Юриспруденция"(Москва: Дашков и К).
3. Курбанов Р. А. Гражданское и торговое право зарубежных стран (Москва: Проспект).
4. Гаврилов Д. А. Правовая защита от недобросовестной конкуренции в сфере исключительных прав на средства индивидуализации и иные объекты промышленной собственности: Монография(Москва: ООО "Юридическое издательство Норма").
5. Новоселова Л. А. Права на товарный знак: Монография(Москва: ООО "Юридическое издательство Норма").
6. Егорова Л. Ю., Абрамчик М. А. Коммерческое право: учебно-методическое пособие(Красноярск: СФУ).

4.2 Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства (программное обеспечение, на которое университет имеет лицензию, а также свободно распространяемое программное обеспечение):

1. 9.1.1 Microsoft® Office Professional Plus 2007 Russian Academic OPEN No Level
2. 9.1.2 Microsoft® Windows Professional 7 Russian Upgrade Academic OPEN 1 Li-cense No level

4.3 Интернет-ресурсы, включая профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

1. 9.2.1 Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Доступ через электронную информационно-образовательную среду СФУ.
2. 9.2.2 Научная электронная библиотека E-library.ru. Доступ через электронную информационно-образовательную среду СФУ.
3. 9.2.3 Электронная библиотека диссертаций РГБ. Доступ через электронную информационно-образовательную среду СФУ.

5 Фонд оценочных средств

Оценочные средства находятся в приложении к рабочим программам дисциплин.

6 Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

10.1 Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа оснащены современными средствами воспроизведения и визуализации видео и аудио информации, демонстрации, получения и передачи электронных документов и включают специализированную мебель; компьютер(-ы), имеющий(-ие) соответствующее лицензионное программное обеспечение, с подключением к сети Интернет (неограниченный доступ) и доступ в электронную информационно-образовательную среду СФУ; демонстрационное оборудование (проектор, настенный монитор, плазменный комплекс; магнитно-маркерная доска).

10.2 Помещения для самостоятельной работы – аудитории для проведения планируемой учебной, учебно-исследовательской, научно-исследовательской работы студентов, выполняемой во внеаудиторное время как по заданию и при методическом руководстве преподавателя, так и без его непосредственного участия.